

**Maha Nyhetsbrev #2 2018****VD har ordet**

**Medan föregående år var ett år av förvärv och finansieringar kommer 2018 kommer bli ett år av snabb tillväxt genom borkronan.**

Vi har ett spännande arbetsprogram som kan ge stora utdelningar. Bland annat ska vi utforska potentialen i den tidigare helt utforsade Boipeban-sandstenen som ligger under den nu producerande Sergei-formationen på Tie-fältet i Brasilien. Det finns mycket goda förutsättningar att den kan innehålla utvinningsbar olja. Prickar vi rätt i Boipeban så kan vi alltså lägga till ytterliggare reserver bland våra tillgångar. Vi kan då också snabbt koppla på den till den existerande infrastrukturen på Tie-fältet.

I Tartaruga fortsätter vi med att utforska hur stort fältet egentligen är. Den oberoende ingenjörfirman Chapman Petroleum Engineers från Calgary gjorde en rejäl uppgradering av den uppskattade volymen reserver i Penedo-sandstenen i den utvärdering som gjordes i slutet av 2017. Grunden till denna uppgradering ligger i att en ny seismisk studie samt nya petrofysiska tolkningar gjort det lättare att kartlägga oljan i Penedo-sandstenen.

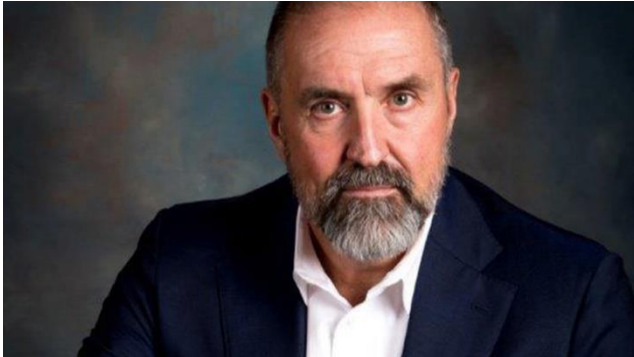
Slutligen kan vi konstatera att de två senaste årens arbete på oljefältet LAK Ranch i Wyoming, USA, klart påvisat att det ligger en väldigt stor ekonomisk potential i fältet. Fördelaktiga skatt och licensavtal, samt att oljan inte ligger djupare än 200 meter under marken gör att detta fält är en

unik investering. Hittills har bara cirka 140 000 fat olja omhändertagits av de 62 miljoner fat som beräknas finnas i sandstens lagerna under LAK Ranch.

I detta nyhetsbrev finns även en separat text om det arbetsprogram som vi annonserade i slutet av februari.

**Jonas Lindvall**  
**vd**

## Intervju: "Häng med på resan!"



**Vi har fått en pratstund med Ron Panchuk, som är Maha Energys Chief Corporate Officer. Det var också Panchuk som tillsammans med Jonas Lindvall en gång grundade Maha Energy.**

### **Först, berätta lite om din bakgrund.**

– Jag är i grunden jurist från Alberta i Kanada, och specialiserade mig tidigt på olje- och gassektorn. Det var på firman Burtsall and Co. i Calgary, där jag började 1983. Det handlade om att bistå klienter i tvister rörande exempelvis kontrakt, avtal och patent.

– Från 1992 jobbade jag mestadels i Mellanöstern, men hade klienter över i stort sett hela världen: Kanada, Nordafrika, Sydamerika och Asien. Efter 2002 jobbade jag för fler av de större bolagen, bland dem Canadian Oil Sands och Africa Oil Corp.

### **Hur kom det sig att du var med startade Maha Energy?**

– Jag träffade Jonas Lindvall i Calgary 2009. Vi var då båda intresserade av att starta upp ett internationellt bolag som skulle leta upp befintliga oljetillgångar och utveckla dessa. Det handlade alltså inte primärt om att upptäcka nya tillgångar. Tanken var också att vi inte skulle begränsa oss till ett land eller en region. Det fanns då några lyckade exempel på bolag med liknande affärsidé.

– Jag hade ju tidigare också jobbat med många mindre nystartade oljebolag, och hade därför god kännedom om branschen.

### **Hur ser du på framtiden för Maha Energy och var ser du den största potentialen?**

– Eftersom jag är jurist så hanterar jag mest legala och bolagsspecifika frågor. När det gäller det mer tekniska har jag stort förtroende för Jonas och vår Chief Operating Officer Robert Richardson. Och jag vet att de ser väldigt stor potential i inte minst våra tillgångar i Tartaruga och Tie-fältet i Brasilien. Om de är optimistiska så är också jag det.

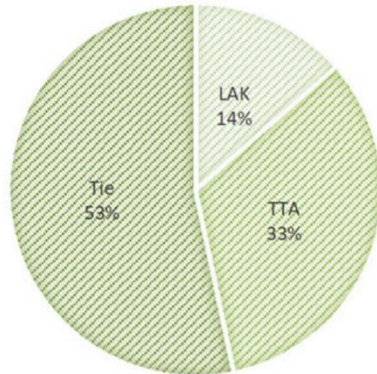
– När det gäller framtiden så är mitt råd "häng med på resan!" Vi står väl rustade och förberedda i en marknad kännetecknad av en uppgång i oljepriset och en rejäl nytändning inom den brasilianska olje- och gassektorn!

### **Vilket är då ditt bästa minne från Maha så här långt?**

– Tack vare Maha så har jag fått bekantat mig med det svenska näringslivet och den svenska aktiemarknaden, och jag har fått en väldigt positiv bild. Våra aktieägare är väldigt kunniga och framtidsorienterade. Mina erfarenheter av att jobba med svenska företag när det gäller rådgivning och redovisning, vilket vi gjorde i samband med listningen av vår aktie, är bara positiva. De personerna jag då jobbade med kommer för alltid att vara mina vänner.

# Arbetsprogrammet för 2018

## 2018 CAPITAL PROJECTS



**I slutet av februari kungjorde vi våra planer för 2018. Totalt planerar vi att investera 23 miljoner USD i olika arbetsprogram som skall öka produktionen på alla tre oljefält.**

Investeringarna har fördelats så att vi maximerar produktions-utvinningen i närtid samt att fylla på med framtida produktion när närliggande produktion börjar sina. Tanken är att ha projekt i olika faser så att vi kan säkerhetsställa den basproduktionsnivå som krävs för att inte bara betala obligationen inom 4 år, utan också växa organist.

På **Tie-fältet** siktar vi på att investera dryga 12 miljoner USD under 2018 genom att borra ett nytt produktionshål, samt att installera 2 jet-pumpar på befintliga produktionshål. Dessutom kommer vi att fördubbla produktionshanteringskapaciteten på oljeanläggningen från dagens 2 500 fat per dag. Det betyder fler förvaringstankar, fler lastningspumpar, större separatorer och mycket annat. Dessutom ökar vi kapaciteten när det gäller gashantering. Gasen har också ett värde – ett värde som vi aldrig räknade med - men som nu ger oss extra intäkter.

I **Tartaruga** börjar vi försiktigt med att utforska och utöka produktionen ur det översta laget av Penedo-sandstenen. Höga tryckmätningar och en stabil gas oil-ratio påvisar större volymer än vi tidigare räknat med. I april startar vi med att öppna upp Penedo 1-sandstenslagret i 7TTG hålet, en intervall som aldrig tidigare producerats ur detta hål. Dessutom byter vi ut produktionsrören till större rör samt kopplar på en dedikerad pump som planeringsvis kommer att öka produktionen rejält ur detta befintliga hål. Vi kommer sedan att återinträda 107D hålet och borra ett horisontellt produktionshål från denna befintliga brunn. Vi tror att horisontala hål är en perfekt applikation i just denna reservoar och vi har stora förväntningar att detta kommer att öka produktionen.

På **LAK Ranch** har vi nu bevisat att injektioner med hett vatten mobiliserar oljan och att vi kan producera tillräckligt med olja ur varje hål för att utveckla fältet ekonomiskt. Det har gett oss anledning att borra fler hål, och vi räknar med att borra 8 nya hål under 2018. Totalt har vi reserverat 3 miljoner USD för att få upp produktionen i LAK Ranch. Varje produktionsbrunn har en lång produktionsplan (över 7 år) innan den börjar sina vilket gör att projektet avger ett stabilt kassaflöde under många år i framtiden.

### Ny Webbsida

Under april kommer vi att lansera en helt ny hemsida, som vi hoppas mycket på. Bland annat kommer vi att lägga ut flera "utbildningsfilmer" där ni kan lära er ännu mer om oljeindustrin och hur utvinningen av olja går till. Vi kommer också fortlöpande under året att lägga ut filmer om arbetet som sker på våra installationer.

# Presentation av Q4-rapporten

Jonas Lindvall och Andres Modarelli, vd respektive ekonomichef för Maha Energy presenterade bolagets senaste kvartalsrapport den 28 februari. Se hela presentation här.

<https://youtu.be/xdqzrnggDKQ>

---

Maha Energy AB (publ)  
Strandvägen 5A 114 51  
114 51 Stockholm

Tel: 08 611 05 11  
info@mahaenergy.ca  
www.mahaenergy.ca

